SKILLS2X · GRØN FORRETNING

Medfinansieret af
Den Europæiske Union

Gratis kursus i grøn forretningsudvikling



Gør grønne muligheder til konkret forretning

På dette kursus arbejder du med udgangspunkt i jeres virksomhed og med jeres konkrete forretningsmuligheder inden for grønne teknologier. Du kan vælge at fokusere på en ny forretningsidé eller på at øge forretningen af noget, I allerede tilbyder.
Du møder dygtige undervisere fra Syddansk Erhvervsakademi og Aalborg Universitet, som giver dig viden om teknologier, markeder og forretningsudvikling. Du bliver klædt på at undersøge markedet, identificere jeres potentiale, og du bygger dit eget Roadmap til udvikling af jeres forretning. Du får også tilbudt sparring med erfarne konsulenter, der er klar til at hjælpe med at omsætte dine idéer til handling.

01 **Find jeres muligheder**
Få teknologi- og markedsforståelse

02 **Er der forretning i det?**
Kend dine kunder, forretningsmodel og potentiale

03 **Bliv klar til at eksekvere**
Gå fra forretningsmulighed til handling

Praktisk arbejde med egen virksomhed

Roadmap med næste skridt

Individuel sparring og netværk

20. januar, 2. marts og 1. april 2027

Kl. 9.00–14.00

Syddansk Erhvervsakademi
Spangsbjerg Kirkevej 103,
6700 Esbjerg

Praktisk information

Kurset er for dig, der er virksomhedsleder, projektleder, forretningsudvikler eller i anden rolle er interesseret i at skabe ny eller mere forretning i sektorerne omkring grønne teknologier.
Du kan deltage på alle tre dage, eller vælge den/de dage, der passer dig bedst. I må også gerne deltage flere fra samme virksomhed.
Forløbet er finansieret af Fonden for Retfærdig Omstilling, og det er **gratis** at deltage mod underskrivelse af en de minimis-erklæring. Din virksomhed skal være beliggende i Sydjylland, og må ikke være kriseramt.

Se mere her og tilmeld dig direkte via dette link



Har du spørgsmål?
Kontakt Tessa Salling

DAG 1 · 20. JANUAR 2027 · 9.00-14.00

Find jeres muligheder

Teknologi- og markedsforståelse

Hvor er de grønne forretningsmuligheder for din virksomhed? På dag 1 får du et aktuelt blik på grønne teknologier, værdikæder og markedsmuligheder og undersøger, hvor din virksomhed kan spille en rolle. Vi ser på kunder og kundebehov, konkurrence og de markedsvilkår, der kan åbne muligheder eller skabe barrierer. Du møder også en virksomhed, der deler erfaringer fra sin egen udviklings- og vækstrejse.



Medfinansieret af
Den Europæiske Union

Efter dagen har du:

01

Overblik over teknologier og relevante markedsmuligheder

02

Klarhed over, hvor din virksomhed kan spille en rolle

03

Relevante kunder og kundebehov i fokus

04

Defineret næste skridt i dit Roadmap

Tilmeld dig her

Har du spørgsmål?
Kontakt Tessa Salling



DAG 2 · 2. MARTS 2027 · 9.00–14.00

Er der forretning i det?

Kunder, forretningsmodel og potentiale



En spændende mulighed er ikke nødvendigvis en god forretning. På dag 2 undersøger du forretningspotentialet. Hvem er kunden? Hvilket behov løser I? Hvorfor skal kunden vælge jeres løsning og hvordan kan I skabe og tjene på den værdi, I tilbyder?
Du arbejder med din egen forretningsmulighed og bruger Value Proposition Canvas og Business Model Canvas til at udvikle værditilbud og forretningsmodel. Du får inspiration til at formidle din løsnings værdi for din kundes ESG-arbejde. Du ser på indtægter og omkostninger og bruger AI til at udfordre dine antagelser. Og du får indblik i innovations- og finansieringsmuligheder fra Energy Cluster Denmark.

Medfinansieret af
Den Europæiske Union

Efter dagen har du:

01

Første bud på jeres værditilbud og forretningsmodel

02

Konkretiseret ESG-værdien og hvordan den må kommunikeres

03

Indblik i innovations- og finansieringsmuligheder, samt antagelser, der skal udfordres

04

Defineret næste skridt i dit roadmap

Tilmeld dig her

Har du spørgsmål?
Kontakt Tessa Salling



DAG 3 · 1. APRIL 2027 · 9.00–14.00

Bliv klar til at eksekvere

Fra forretningsmulighed til handling

I har fundet en interessant mulighed men er virksomheden klar til at føre den ud i livet?
På dag 3 arbejder du med de forhold, der skal være på plads, når ny forretning skal realiseres; krav, dokumentation, jura og godkendelser ifm. nye teknologier, risici samt om I har de medarbejdere, kompetencer og ressourcer, der skal til for at lykkes.
Du lærer også en konkret metode til at identificere risici med udgangspunkt i din egen virksomhed.



Medfinansieret af
Den Europæiske Union

Efter dagen har du:

01

Overblik over væsentlige krav, dokumentation og afklaringer

02

Viden om risici og aftaler før de bliver et problem

03

Vurderet jeres behov for kompetencer og ressourcer

04

Defineret næste skridt i jeres Roadmap

Tilmeld dig her

Har du spørgsmål?
Kontakt Tessa Salling



Kurset er en del af Skills2X-projektet, og realiseres i en bred partnerkreds bestående af Fredericia Maskinmesterskole, Aalborg Universitet, Syddansk Erhvervsakademi, GESEK samt en række lokale erhvervsserviceaktører.

Projektet er medfinansieret af EU gennem Fonden for Retfærdig Omstilling.

Medfinansieret af
Den Europæiske Union